

Assistant(e) Commerce -Vente H/F

EPUR est une start-up évoluant en milieu rural, une structure à taille humaine où la compétence, l'enthousiasme, l'affirmation de soi, la force de proposition, et la conviction priment sur les diplômes.

Si tu recherches un poste stimulant, dynamique, et enrichissant, tu es au bon endroit ! Rejoins une équipe motivée, soudée, et pleine d'entrain chez EPUR.

En quelques mots sur... www.epur.io

EPUR se positionne en tant que start-up pionnière dans le développement et la commercialisation d'outils novateurs dans le secteur de l'artisanat du bois. Notre produit phare, OAKBOT, représente la première machine de fraisage à commande numérique modulable au monde, spécialement conçue pour les travaux de charpente traditionnelle et de construction bois.

Nous sommes fiers de contribuer à l'évolution et à la modernisation de ce secteur, tout en mettant en lumière la richesse des compétences artisan.

Mission du poste

Votre mission principale consisterait à contribuer au développement commercial de l'entreprise en identifiant des clients potentiels, en établissant un premier contact, et en assurant le suivi des prospects intéressés. Vous seriez également impliqué(e) dans la configuration du CRM de l'entreprise et la gestion des données clients.

Les responsabilités

Sur la partie commerciale :

- Analyser le marché pour identifier les clients potentiels.
- Mettre en place des stratégies pour cibler efficacement les prospects.
- Établir un premier contact pour présenter l'entreprise et ses offres.
- Développer des approches personnalisées du discours commercial en fonction des besoins.
- Répondre aux questions des prospects, argumenter et les accompagner dans le choix de l'offre adaptée.
- Obtention de rendez-vous pour les commerciaux sur le terrain.
- Transmettre une image positive de l'entreprise.

Sur la partie back-office :

- Assister à la mise en place des stratégies pour une gestion efficace des données clients.
- Créer et mettre à jour les fiches prospects dans le CRM.
- Assurer la gestion des données, y compris les comptes, les appels et les demandes.
- Analyser des résultats et suivre des indicateurs de performance des actions mises en place.
- Effectuer un rapport de son activité afin que sa hiérarchie puisse suivre les performances.

Profil recherché

- 😊 Vous faites preuve d'autonomie tout en excellant dans le travail en équipe.
- 👤 Vous êtes organisé, proactif et créatif.
- 🔍 Vous faites preuve d'un esprit d'analyse.
- 👂 Vous êtes à l'aise dans le contact client, capable de vous exprimer de manière polie et courtoise.
- 💪 Vous êtes déterminé, doté d'un bon sens commercial.
- 💻 Vous maîtrisez le Pack Office et êtes à l'aise avec l'informatique.
- 🎓 Nous croyons fermement que les compétences nécessaires peuvent être acquises, même en l'absence d'une formation spécifique.

Conditions du poste

Contrat :	CDD
Durée :	1 Mois (éventuellement renouvelable)
Horaires :	35h - Du lundi au vendredi
Lieu :	Le siège, situé sur le plateau de Sault, crée un environnement inspirant pour nos collaborateurs. En outre, l'entreprise encourage la flexibilité en offrant des opportunités de télétravail. Sinon, un bureau peut être mis à disposition à Carcassonne ou à Limoux pour une collaboration efficace avec notre équipe de communication et marketing.
Salaire :	Base de SMIC+ variable

**Vous aspirez à intégrer une entreprise en plein essor,
offrant des perspectives d'évolution à long terme...
Vous appréciez assumer des responsabilités et regorgez d'idées et d'envies...
Venez les concrétiser avec nous !**

contact@epur.io - www.epur.io